

MODELLO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **MARAIA CARLO**
Indirizzo **Bussolengo, Verona**
Telefono
E-mail

Nazionalità italiana
Data di nascita 12 FEBBRAIO 1972

ESPERIENZA LAVORATIVA

• Date (da – a) 1998
• Nome dell'azienda e città SIDEA Affi (Verona)
• Tipo di società/ settore di attività Trattamento depurazione acqua
• Posizione lavorativa Agente di commercio
• Principali mansioni e responsabilità Venditore porta a porta
• Date (da – a) Dal 1999 al 30/11/2021
• Nome dell'azienda L'OREAL
• Date (da – a) • Dal 01/01/2022
Nome dell'azienda Calenda Spa
Tipo di società/ settore di attività Divisione prodotti professionali parrucchieri
Posizione lavorativa Agente di commercio
Principali mansioni e responsabilità Dalla mia esperienza lavorativa ho appreso un metodo di vendita finalizzato al seguimento specifico del cliente. Il sell-in è seguito da una formazione dei dipendenti che porta ad avere una conoscenza specifica dei prodotti, finalizzato ad una proposta su misura per la consumatrice finale. Il sell-out invece necessita di una corretta esposizione sugli scaffali e da una costante azione di marketing presso il punto vendita. Da ciò si possono raggiungere obiettivi singoli e di equipe sia mensili che trimestrali.
Sono abituato a lavorare per obiettivi mensili per l' incremento del fatturato che qualitativi per l'inserimento delle novità.
Sono disponibile a spostarmi anche fuori dalla provincia di Verona , visto che ho lavorato anche nella provincia di Vicenza e di Trento.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Date (dal – al o attualmente se si tratta del proprio impiego corrente) 1992
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Liceo scientifico " A. Messedaglia"
• Qualifica o certificato conseguita Maturità scientifica

**CAPACITÀ E COMPETENZE
PERSONALI**

MADRELINGUA ITALIANO

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

INGLESE

buono,

buono

buono

**CAPACITÀ E COMPETENZE
RELAZIONALI**

PROPENSIONE AI RAPPORTI INTERPERSONALI E CAPACITÀ ORGANIZZATIVE E COMMERCIALI CON LA CLIENTELA; CAPACITÀ DI RAGGIUNGERE OBIETTIVI PERSONALI E DI SQUADRA; RISPETTO DEI RUOLI DELLE FIGURE AZIENDALI.

**CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE**

USO DI PROGRAMMI DI VIDEOSCRITTURA E INSERIMENTO DATI

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

DAL 2014 AL 2018 ASSESSORE ALLE ATTIVITÀ PRODUTTIVE (COMMERCIO, INDUSTRIA, ARTIGIANATO, AGRICOLTURA, TURISMO E ECOLOGIA -AMBIENTE)) PRESSO IL COMUNE DI BUSSOLENGO IN PROVINCIA DI VERONA.

DURANTE IL MIO MANDATO SONO RIUSCITO A FAR NASCERE L'ASSOCIAZIONE COMMERCianti .

CON GLI AGRICOLTORI ABBIAMO CREATO IL PERCORSO ENO-GASTRONOMICO DELLA " PESCA (FRUTTO) A TAVOLA " IN COLLABORAZIONE CON I COMUNI VICINI.

PER IL TURISMO , ABBIAMO CREATO UN PIANO MARKETING DEL TERRITORIO CHIAMATO : " LA ROSA DI SAN VALENTINO " .

PATENTE

B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Disponibilità a spostamenti e a seguire corsi di formazione.

Autorizzo al trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dalla Legge 196/03